



POUR : **QUALIFLOW**

APPROUVE PAR : **Claude P. Jacquemin**
Président

CONTACTS : **Michel Landon**
Directeur Général
Tél. : 04 67 99 47 47

NewCap.
Pierre Laurent / Axelle Vuillemermet
Tél. : 01 44 71 94 94

Résultats 2002
Perte d'exploitation de 7 millions d'euros
Point mort abaissé de 21%

Montpellier, le 16 avril 2003 : QUALIFLOW (Euroclear 7786, code ISIN FR0000077869), société spécialisée dans la conception, le développement, la production et la commercialisation de composants de contrôle de débit de fluides à très haute pureté, annonce aujourd'hui ses résultats audités pour l'ensemble de l'exercice clos au 31 décembre 2002 et son chiffre d'affaires pour le premier trimestre clos au 31 mars 2003.

Résultats annuels 2002 :

En milliers d'euros	2002	2001
Chiffre d'affaires	4 521	19 313
Marge brute	1 731	9 108
Marge brute (%)	38,3%	47,2%
Résultat d'exploitation	- 6 978	201
Résultat financier	- 649	110
Résultat exceptionnel	- 613	227
Résultat courant avant IS	- 8 239	538
Résultat net	- 8 897	183

Comme annoncé le 14 janvier 2003, QUALIFLOW a réalisé un chiffre d'affaires annuel 2002 de 4,5 millions d'euros, en retrait de -76,58% par rapport au 19,3 millions d'euros réalisés sur la même période de l'exercice précédent. L'activité sur le quatrième trimestre a bénéficié de la consolidation de 0,4 million d'euros de ventes de JIPELEC, détenu sous forme de location-gérance depuis le 13 novembre 2002.

Directement impacté par la chute de l'activité, la perte d'exploitation ressort à 6,9 millions d'euros et se compare à un résultat d'exploitation à l'équilibre à 201 milliers d'euros en 2001.

Grevé par des pertes, notamment liées au constat de charges nettes sur cessions de valeurs mobilières (titres QUALIFLOW), mais compte tenu de produits financiers, issus du placement de la

trésorerie qui s'élevait à 12,3 millions d'euros au 31 décembre 2002 et qui ont représenté 443 millions d'euros sur l'exercice, le résultat financier est en perte de 649 millions d'euros.

L'enregistrement des charges financières liées aux cessions de titres permet d'afficher une situation comptable reflétant au mieux la réalité puisque le prix moyen des titres détenus par QUALIFLOW a été ramené à 1,66 euros au 31 décembre 2002.

L'essentiel des mesures de restructurations a été passé en charges exceptionnelles à hauteur de 1,1 millions d'euros et traduisent le coût de l'important plan de rationalisation des effectifs mis en place par QUALIFLOW pour ajuster sa structure à un marché en crise.

La perte courante avant impôts s'élève à 8,3 millions d'euros. Le résultat net part du groupe ressort en perte de 8,9 millions d'euros.

Claude P. Jacquemin, Président de QUALIFLOW, déclare : *« Reflétant la crise sans précédent traversée par nos marchés, nos résultats annuels traduisent également l'importante restructuration de notre outil de production qui a été conduite tout au long de l'exercice passé. Notre point mort ressort aujourd'hui à 15 millions d'euros, soit une amélioration de plus de 21% par rapport au seuil des 19 millions d'euros à fin 2001. Basée sur une hypothèse de reprise des marchés du semi-conducteur au plus tôt à fin 2003 et de la fibre optique à fin 2004, cette amélioration découle de notre volonté de reconfigurer notre stratégie sur le segment porteur de l'évaporation liquide et d'une rationalisation très importante de nos coûts d'exploitation -et notamment de nos effectifs-, qui a toutefois pu être effectuée simultanément avec le rapprochement du groupe avec la société JIPELEC : QUALIFLOW et JIPELEC comptaient à eux deux 84 collaborateurs au 31 mars 2003 contre 134 au 31 octobre 2002, soit une réduction de la masse salariale de 37%. Concomitamment, ces mesures ponctuelles ont entraîné d'importantes charges non récurrentes qui ont pesé sur la situation nette du groupe. »*

Rapprochement avec JIPELEC

Pierre angulaire de la stratégie du groupe reconfigurée sur le segment porteur de l'évaporation liquide, le rapprochement de QUALIFLOW avec JIPELEC est en ligne avec le planning communiqué lors de la présentation des résultats semestriels en octobre : le site de Grenoble a été fermé ; l'essentiel des effectifs stratégiques, incluant notamment une équipe composée de 6 chercheurs de haut niveau, et l'ensemble des activités, ont été regroupées sur le site de Montpellier.

D'un point de vue capitalistique, et au regard de certaines incertitudes quant à la valorisation de technologies clefs, la négociation portant sur la définition de la parité servant de base à la valorisation de la transaction entre aujourd'hui en phase de finalisation.

Ces incertitudes quant à la valorisation de certaines technologies clefs ne remettent pour autant nullement en cause le rapprochement de QUALIFLOW avec JIPELEC. La nouvelle entité est pleinement opérationnelle. L'acquisition de JIPELEC s'inscrit dans la continuité de la prise de participation de LINTEC en 2001 et constitue une étape majeure dans la construction du leadership mondial de QUALIFLOW dans l'évaporation liquide.

Par ailleurs, la réduction de l'exposition de QUALIFLOW aux cycles industriels est effective avec le gain d'une importante base-clients composée de laboratoires de Recherche et Développement sur l'activité fours RTP dont JIPELEC a le leadership.

Amélioration des prises de commandes au premier trimestre 2003

Le nouveau groupe issu du rapprochement de QUALIFLOW et de JIPELEC, cette dernière étant détenue pour le moment sous forme de location gérance, a généré au premier trimestre des prises de commandes pour un montant de 1,1 millions d'euros. Ces prises de commandes se décomposent en un chiffre d'affaires de 707 135 euros effectivement réalisé sur les trois premiers mois de l'année et 406 043 euros de ventes qui n'ont pu être immédiatement satisfaites, suite au décalage qu'a entraîné le déménagement de l'activité de JIPELEC sur le site de Montpellier et la fermeture de la fab 1 de QUALIFLOW.

Hors fibre optique, qui n'a généré aucune activité sur le premier trimestre 2003, et hors apport de JIPELEC, le niveau de prises de commande, bien qu'encore faible, confirme un regain d'activité des équipementiers semi-conducteurs clients de QUALIFLOW. Cette augmentation devrait continuer à se renforcer dans les trimestres à venir, notamment grâce à l'introduction de nouveaux produits.

Prise de commandes hors fibre optique et hors Jipelec (en milliers d'euros)

Q1 2003	Q4 2002	Var. Q1 03 / Q4 02 (%)	Q1 2002	Var. Q1 03 / Q1 02 (%)
524	283	+ 85%	450	+16,4%

Perspectives 2003

La visibilité est nulle sur le marché de la fibre optique et très faible sur le marché du semi-conducteurs. Dans ces conditions, la stratégie 2003 de QUALIFLOW repose sur :

- La poursuite de l'abaissement du point mort pour une optimisation de la structure dans le contexte de crise actuelle. L'abaissement du point mort découlera notamment de la réalisation de synergies effectives résultant du rapprochement entre JIPELEC et QUALIFLOW et d'un renforcement du contrôle des dépenses et des frais généraux.
Enfin, certains produits exceptionnels résultant de la cession d'actifs immobilier -l'activité du Groupe en France à l'origine sur 4 sites ayant été regroupée sur un site unique à Montpellier-pourraient être enregistrés sur l'exercice en cours.
- La continuité des projets de Recherche et Développement en cours dans l'activité semi-conducteurs, pour le positionnement des produits (MFC, vannes, fours RTP et gros systèmes) et des technologies clés (évaporation liquide et nébulisation) sur les chemins critiques définis depuis le dernier exercice.
- Une stratégie de partenariat renforcée, notamment en Asie, et qui se traduira simultanément par une rationalisation des projets de Recherche et Développement menés avec Lintec pour les prochaines générations de systèmes d'évaporation, et le développement d'une stratégie de production à bas coûts en collaboration avec des fabricants locaux .

Claude P. Jacquemin conclut : « *L'absence de visibilité sur nos marchés nous conduit à redéfinir notre objectif de chiffre d'affaires sur l'exercice en cours, de 10 millions d'euros initialement prévus à 8 millions d'euros. Parallèlement, l'ensemble des chantiers entrepris en 2002 sera poursuivi afin de continuer à abaisser notre point mort et renforcer notre leadership sur le marché à fort potentiel de l'évaporation liquide.*

Si l'amélioration notable des prises de commandes sur les trois premiers mois de l'année peut être interprétée comme un signal positif, de nouvelles mesures de restructurations ont toutefois été définies et impliqueraient un nouvel ajustement des effectifs. L'application de ces mesures sera décidée en juin, au regard du niveau d'activité déterminant réalisé au deuxième trimestre ».

QUALIFLOW – www.QUALIFLOW.com - est une société spécialisée dans la conception, le développement, la production et la commercialisation de composants de contrôle de débit de fluides à très haute pureté : vannes, contrôleurs de débits massiques (MFC), systèmes de gaz. QUALIFLOW ambitionne de devenir une référence mondiale en matière de composants de gaz. QUALIFLOW se positionne comme un leader technologique des Mass Flow Controllers numériques qui révolutionnent le contrôle des gaz ultra-purs. Son expertise est fondamentale pour la production des semi-conducteurs, de la fibre optique et des composants électroniques qui supportent le développement des applications de télécommunication grand public. QUALIFLOW est cotée sur le compartiment NextEconomy d'Euronext.

Nouveau Marché - Euroclear : 7786 - ISIN FR0000077869 - Bloomberg : QUFL - NM Reuters : QFLW.LN - FTSE : Groupe Economique 90 (Technologies de l'information) / Secteur 93 (Equipements destinés aux technologies de l'information) / Sous secteur 936 (Semi-conducteurs)

Publication du chiffre d'affaires du premier semestre 2003 :
09 juillet 2003
(à la clôture du marché)

Si vous ne souhaitez plus recevoir les communiqués de presse QUALIFLOW, merci de retourner la première page de ce document par fax au numéro suivant : **FAX : 01 44 71 94 90**

